

L’affacturage, une solution efficace pour les TPE.

BIBBY
FINANCIAL SERVICES

Sommaire

- Qui sommes-nous ?
- Pourquoi parler d’affacturage aujourd’hui ?
- L’affacturage en 1 point
- Les principaux bénéfices
- Le coût
- Les idées reçues
- Les points de vigilance
- La mise en place
- Quelques cas concrets
- Pourquoi BFF ?

BIBBY FINANCIAL SERVICES

1. Qui sommes – nous ?

BLG

Fondé en 1807

Groupe familial britannique

Diversifié (services maritimes, services financiers, maintenance, etc.) et international

1 300 EMPLOYÉS

BFS

Créé en 1982

Filiale spécialisée dans les services financiers pour petites et moyennes entreprises

1 000 EMPLOYÉS

8 500 CLIENTS

dans 9 pays d'Europe et d'Asie

BFF

Créé en 2005

avec un capital de 6,9 M€

Agréé depuis l'origine par la Banque de France

Factor indépendant

Dédié au financement de factures des TPE-PME

Plus de 10 000 ENTREPRISES FINANCÉES

BIBBY FINANCIAL SERVICES

1. Qui sommes – nous ?

NOTRE MISSION

Permettre aux TPE/PME, dont les offres bancaires standards ne couvrent pas les besoins, d'accéder au financement.

NOTRE EXPERTISE

Gérer des situations complexes (situation de l'entreprise, nature des créances ...) pour des encours de 20K€ à 1,5M€,

- dans toute la France métropolitaine et tous les secteurs,
- seul ou en complément des partenaires bancaires déjà présents.

NOTRE SAVOIR-FAIRE

- Une bonne connaissance des différents métiers,
- Des interlocuteurs dédiés, disponibles et autonomes,
- Des décisions rapides et pragmatiques.

BIBBY FINANCIAL SERVICES

2. Pourquoi parler d’affacturage aujourd’hui?

Dans la plupart des PME, le poste clients est le premier actif circulant du bilan, et celui qui reste l’un des plus longtemps improductifs : entre l’émission de la facture et son encaissement, la valeur est acquise mais indisponible.

Trois facteurs aggravent cette immobilisation :

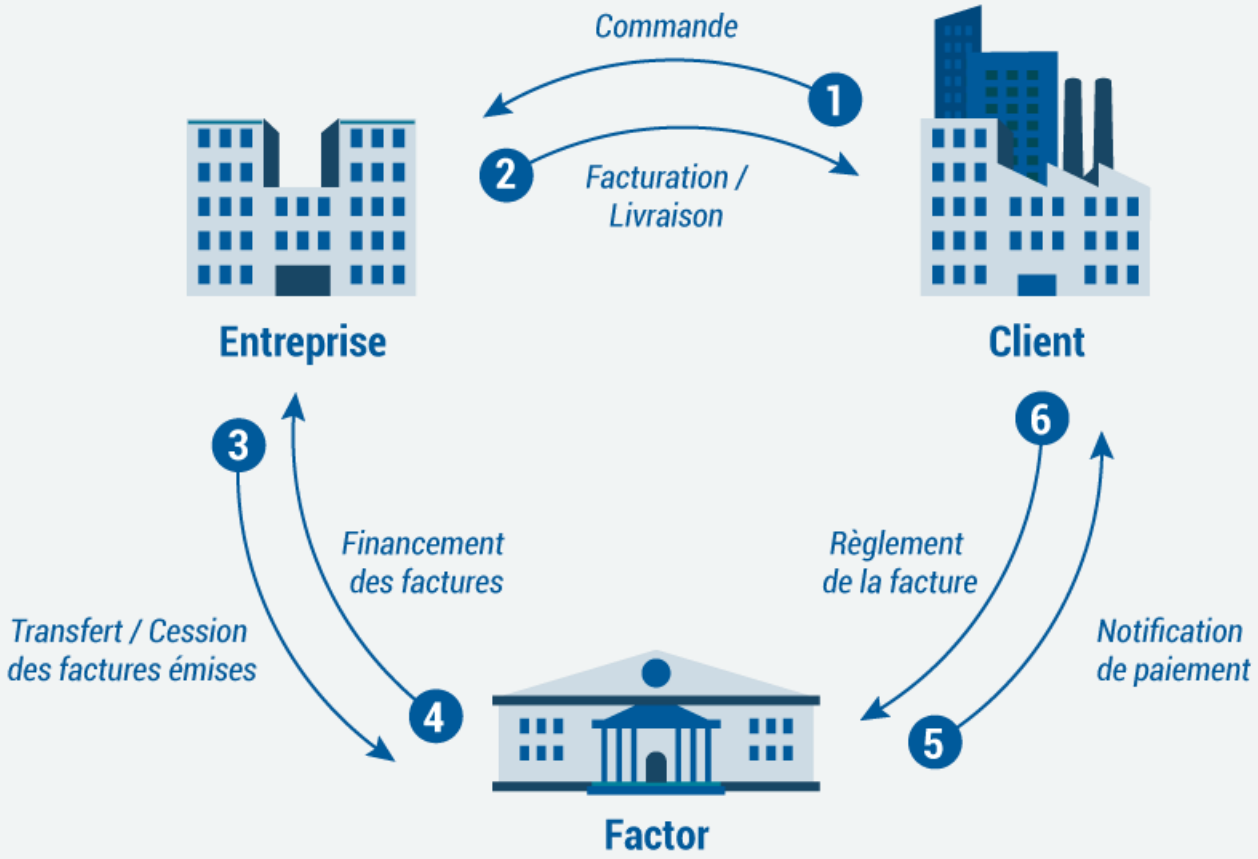
- des délais de paiement qui s’allongent,
- des conditions d’accès au financement bancaire plus exigeantes,
- et un contexte économique qui rend les prévisions de trésorerie moins fiables.

La conséquence est mécanique. Votre besoin en fonds de roulement (BFR) progresse au rythme de votre chiffre d’affaires, alors que vos lignes de financement, négociées à un instant donné, sont plafonnées. Plus votre activité se développe, plus l’écart se creuse – et bride votre capacité à financer les projets de l’entreprise.

L’affacturage finance le décalage entre la facturation et l’encaissement. C’est un instrument de pilotage du BFR efficace pour les entreprises en expansion ou en retournement.

BIBBY FINANCIAL SERVICES

3. L’affacturage en 1 point



BIBBY FINANCIAL SERVICES

4. Les principaux bénéfices

- **Amélioration de la trésorerie:** en obtenant un **financement immédiat** des créances, l'entreprise dispose de liquidités pour financer ses opérations courantes, investir ou réduire son **endettement,**
- **Réduction des risques d'impayés:** avec la **garantie contre les impayés**, l'organisation est protégée contre les **risques d'insolvabilité** de ses clients,
- **Externalisation de la gestion des créances:** le factor prend en charge la **gestion du poste client**, ce qui permet à l'entreprise de se concentrer sur son cœur de métier,
- **Optimisation du BFR:** en accélérant les **encaissements**, le factoring réduit le **besoin en fonds de roulement**, améliorant la **solvabilité** et les **ratios financiers** de la société,
- **Flexibilité et adaptation:** les solutions d'affacturage sont modulables en fonction des besoins spécifiques de chaque entreprise,
- **Renforcement de la position concurrentielle:** en disposant d'une **trésorerie** plus solide, l'entreprise peut négocier de meilleures conditions avec ses fournisseurs.

BIBBY FINANCIAL SERVICES

5. Le coût

Le coût global d'un contrat se situe généralement entre 1 % et 2,5 % de la valeur TTC des créances confiées, réparti sur trois postes qu'il est utile de distinguer :

La commission d'affacturage

Elle rémunère la gestion du poste clients. C'est le paramètre qui crée le plus d'écart entre les acteurs, parce qu'il reflète le niveau de service réellement délivré.

La commission de financement

Elle correspond au coût de l'avance, calculé prorata temporis sur le montant financé. Ce taux est proche des conditions bancaires de court terme et varie peu d'un acteur à l'autre.

Les frais annexes

Frais de dossier et prestations ponctuelles. Leur niveau est un bon indicateur de la flexibilité réelle du contrat.

BIBBY FINANCIAL SERVICES

6. Les idées reçues

1. « C'est une solution réservée aux entreprises en faillite »
L'idée reçue : Faire appel à un *factor* (société d'affacturage) serait l'aveu d'une santé financière critique.
La réalité : C'est un **outil de gestion de trésorerie**.

2. « L'affacturage coûte beaucoup trop cher »
L'idée reçue : Les frais annexes et les commissions plombent les marges des entreprises.
La réalité : Les tarifs se situent généralement **entre 1 % et 2,5 % du montant TTC** des créances cédées.

3. « Cela va dégrader ma relation client »
L'idée reçue : L'intrusion d'un tiers pour effectuer les relances ou collecter les paiements va braquer les clients.
La réalité : Le **recouvrement est géré par des professionnels** qui préservent la relation commerciale. Il est d'ailleurs reconnu en tant que tel par la plupart des (grandes) entreprises.

4. « C'est réservé uniquement aux grandes entreprises »
L'idée reçue : Les banques et les grands *factors* exigent des volumes de facturation inaccessibles pour une PME ou une TPE.
La réalité : Les offres se sont largement démocratisées. Des solutions d'affacturage forfaitaires ou « au ticket » (facture par facture) permettent aux structures réalisant de faibles chiffres d'affaires de financer leur activité.

5. « C'est un processus lourd et long à mettre en place »
L'idée reçue : Transmettre ses factures au jour le jour crée une charge administrative colossale.
La réalité : Entre des remises de factures hebdomadaires et la transmission de simples fichiers, la gestion reste facile.

BIBBY FINANCIAL SERVICES

7. Les points de vigilance

- Adapter le contrat d'affacturage à votre besoin et à votre entreprise (céder la bonne partie du CA etc.)

- Toute société d'affacturage doit avoir le statut d'établissement de crédit ou de société de financement.

Le contrat d'affacturage engage votre entreprise et la société d'affacturage à laquelle vous cédez vos créances.

Il formalise :

- le cadre juridique de la gestion et du financement des créances ;
- le périmètre de la prestation de services assurée par le factor ;
- les conditions de rémunération du factor.
- Il comporte des conditions générales qui fixent le cadre juridique global de l'affacturage et des conditions particulières qui formalisent le champ et les conditions d'application de votre contrat d'affacturage.

Par le biais du contrat d'affacturage, le factor assure le financement des créances que vous lui aurez cédées, et en assure la gestion jusqu'au recouvrement.
À travers les conditions particulières, le contrat d'affacturage encadre le mode de financement et de gestion de vos créances.

À savoir : les clauses du contrat d'affacturage sont fixées par le factor ; ses obligations comme les vôtres sont décrites dans le contrat.

BIBBY FINANCIAL SERVICES

8. La mise en place

L’étude préalable
Elle comprend l’analyse du poste client et de la situation financière et économique de l’entreprise.

La signature du contrat
Elle peut se réaliser 48 heures après le premier contact.

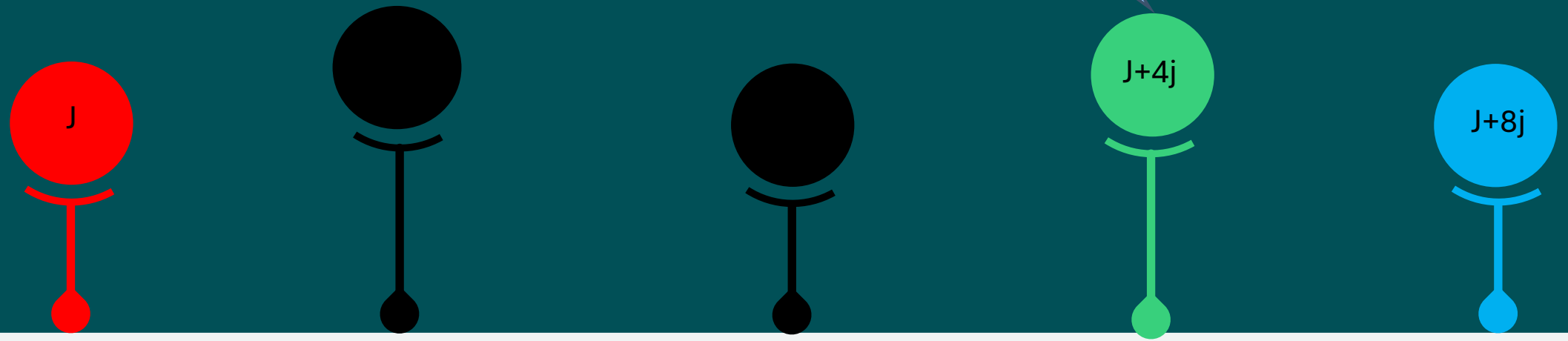
Notez que la plupart des contrats d’affacturage couvrent l’ensemble des prestations de gestion.
Ils intègrent l’assurance-crédit (full factoring) ou viennent s’adosser à une police déjà existante.

La société d’affacturage prend en charge tout ou partie des factures rentrant dans le champ d’application du contrat.
Ce dernier prend effet dès la transmission de la première facture au factor.
Le factor procède dès lors à la qualification et au recouvrement des créances.

BIBBY FINANCIAL SERVICES

PARCOURS PROSPECT

Financement possible
en 4 jours des pré contrats



Contrôle de l'éligibilité

Fiben/Infogreffe

Factorabilité

& éligibilité

Offre et calendrier

Comité crédit

Comptes annuels détaillés

Journal des Ventes
Balances Client/Fournisseur

Signature du contrat

1ère remise
de factures

Démarrage des financements

BIBBY
FINANCIAL SERVICES

9. Cas concrets

BTP - Construction



ENTREPRISE GÉNÉRALE DU BÂTIMENT

6 PERSONNES CA 1 M€ DE CA PREVISIONNEL

ENJEU : Cette entreprise générale du bâtiment en création présente un risque procédural fort (chantiers de 6 à 18 mois et 20% de sous-traitance).

SOLUTION BIBBY : une ligne de financement de 100 K€ portée à 300 K€ au bout de 4 mois, suite à des rendez-vous effectués dans les locaux et sur les chantiers de la société.

Fibre optique

POSE DE FIBRE OPTIQUE

CA **250 K€ France**

Mise en place du financement Bibby en 7 jours.

Après avoir démarré son activité en tant que sous-traitant de 2d rang, l'entreprise évolue vers une relation directe avec de grands donneurs d'ordre.

Elle cherche une solution pour pallier l'allongement des délais de paiement consécutif à ce changement de clientèle.

ENJEU : financer le poste client pour neutraliser des comportements payeurs longs.

SOLUTION BIBBY : mise en place en 7 jours d'une ligne de 40 K€ garantissant le financement du BFR.



Le retournement



Bureau d'étude en ingénierie mécanique et fabrication de pièces industrielles

CA **CA 2,5 M€**

Cette société, issue de la fusion d'un bureau d'étude spécialisé dans le développement de nouveaux produits industriels et d'un atelier qui fabrique des pièces spécifiques, connait une activité soutenue.

Les effets et le cout de la restructuration l'amènent à ouvrir une procédure de conciliation avec ses banques.

ENJEU : accompagner le retournement en mobilisant partiellement le poste client.

SOLUTION BIBBY : une ligne d'affacturage de 300 K€ financée à 85% dans le cadre de la procédure.

BIBBY FINANCIAL SERVICES

Cas Concrets



SERRURERIE & CHARPENTE METALLIQUE

CA 4 M€

ENJEU

Accompagner une création récente, en développement rapide, rejetée par les banques à cause du risque procédural (situations de travaux).

SOLUTION BIBBY

Ligne de 600 K€, portée à 800 K€ au bout de 4 mois suite à des rdv effectués dans les locaux et sur les chantiers de la société.

BIBBY FINANCIAL SERVICES

10. Pourquoi BFF?

Une entreprise à taille humaine à votre service

Ensemble, nous trouvons la meilleure solution d'affacturage pour votre entreprise :

- **Une solution personnalisée** quelle que soit votre entreprise car elle est unique et a des besoins spécifiques,
- **Un accompagnement ajustable** dès les premiers mois de fonctionnement selon l'évolution de vos besoins et de votre activité,
- **Une prestation innovante** pour vous financer dans des contextes atypiques et/ou complexes.

BIBBY FINANCIAL SERVICES