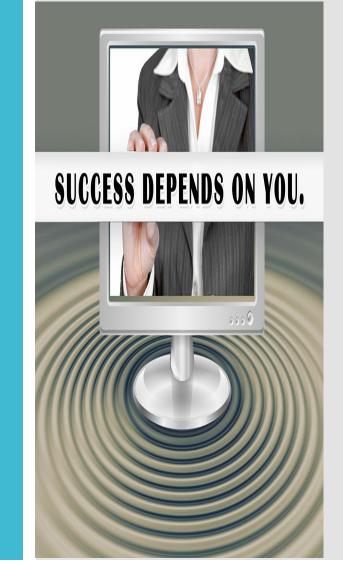


Comment surmonter une crise et en faire un levier de transformation pour son entreprise ?







Faisons connaissance

- Votre activité ?
- Défi ou enjeu que vous souhaitez résoudre ?

S2







Qui suis-je ?

Des forces spéciales à Dirigeant d'entreprises



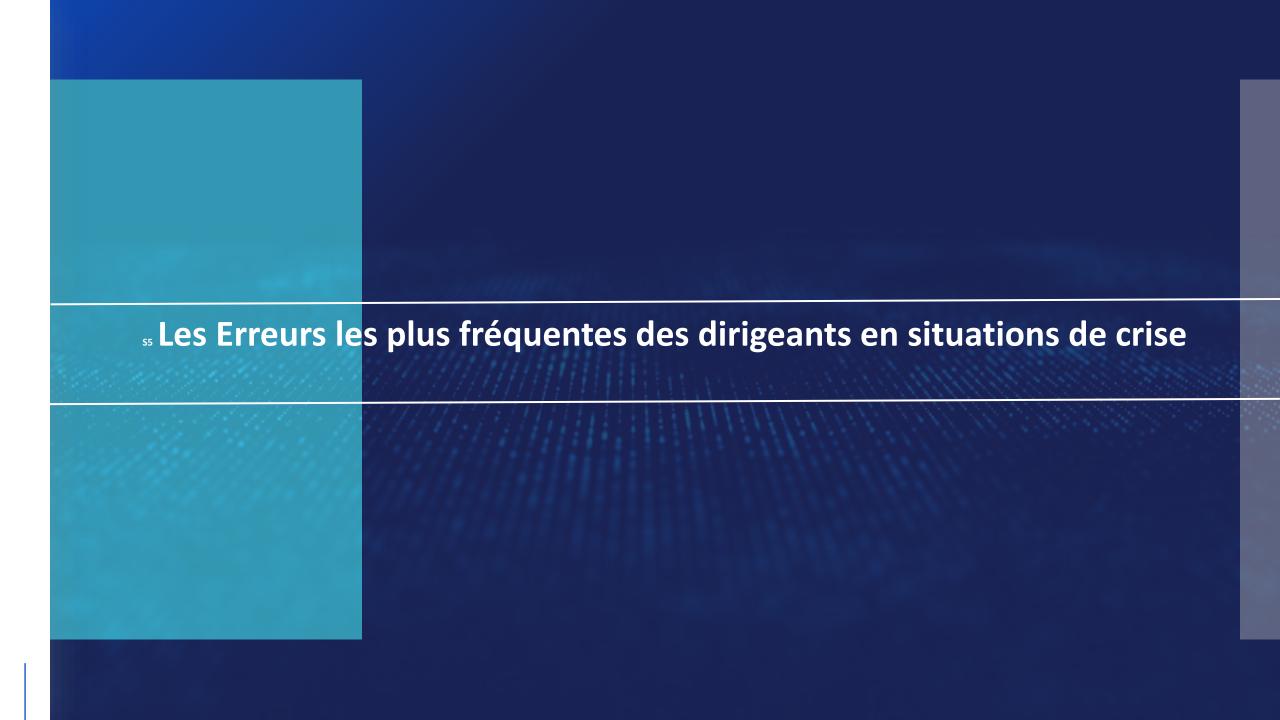


SZ

Sparring partner pour dirigeant audacieux

« Vous aider à penser et agir différement pour réussir à passer un cap en conjuguant performance et bien être»









Comment les crises naissent, grandissent et meurent?

Un processus en 4 étapes

Les signes avant-coureurs La phase de déclenchement

La phase aigue

La phase d'apaisement, de rééquilibrage, de changement







Les 4 Typologies et familles de crises

- Externe ou interne *versus* Social-Humain ou Technique-Economique
- Occurrence externe/technique-économique
- Occurrence interne/technique-économique
- Occurrence interne/social-humain
- Occurrence externe/social-humain







Comment se préparer à la gestion de crise ?

- 1. Renforcez votre Mindset (état d'esprit, le mental)
- 2. Anticipez pour éviter la crise
- 3. Préparez-vous à la gestion de crise



Comment faire face à la crise





Affronter la crise

Reconnaitre la crise et L'accepter

L'endiguer

Allez sur le terrain

La résoudre

Focus sur les priorités

Tirer les leçons de la tise

Organiser un suivi des actions



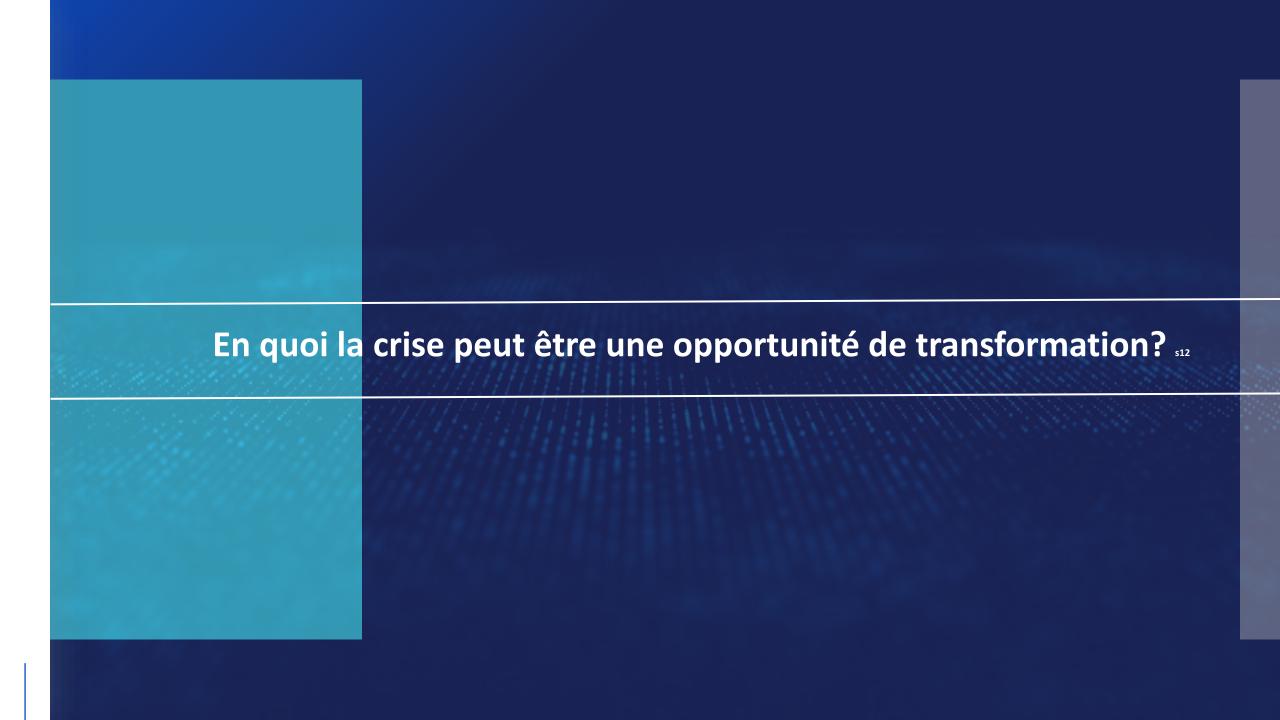




Cas particulier de la crise financière interne

- Faire état des lieux rapide de la situation
- Faire face à ses échéances immédiates
- Avoir une vision claire de sa trésorerie
- Protéger ses actifs et sécuriser ses opérations
- Améliorer sa performance.
- Privilégier compétitivité plutôt que réduction des couts
- Prioriser le produit et son marché









Comment la transformer en opportunité

Acceptez le chaos

Prise de conscience

Restructurer avec et pas contre

Réinventer le Business Model

Renforcer son leadership







Jumping to Conclusions

Conclusion







Dans quel contexte faire appel à nous ?

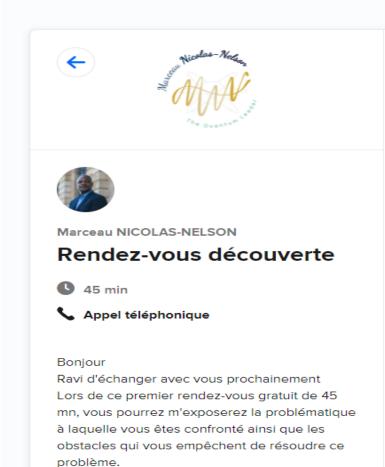
Vous aider à penser et agir différemment pour...

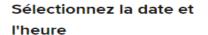
- Affirmer votre leadership attitude
- Réussir à passer un cap de croissance ou d'hyper croissance
- Gérer et surmonter une crise
- Pérenniser la rentabilité de votre entreprise
- Améliorer la productivité et Booster les performances
- Préparer une démarche de levée de fonds





Comment prendre rdv?





février 2022

leviler 2022							
LUN.	MAR.	MER.	JEU.	VEN.	SAM.	DIM.	
	1	2	3	4	5	6	
7	8	9	10	11	12	13	
14	15	16	17	18	19	20	
21	22	23	24	25	26	27	
28							

Heure d'Europe centrale (18:50) ▼



https://calendly.com/the-quantum-leader/rendez-vous-decouverte

m.nn@resiliencecapital.fund

A l'issue de ce moment d'échange, je vous ferai

un retour d'expérience et vous préconiserai

06.83.31.27.32

auelaues conseils







MERCI



