

NOTRE MISSION DÉVELOPPER LA CAPACITÉ À REBONDIR DES ENTREPRENEURS

Depuis 2010, SECOND SOUFFLE accompagne :

- entrepreneur en rebond post-liquidation ou après la cessation de son activité
- entrepreneur en difficulté à la recherche d'un "second souffle" pour rebondir avec son entreprise
- salarié désireux de créer sa propre activité pour rebondir professionnellement

Nous organisons des événements toute l'année tels que les Journées 24H pour REBONDIR, Les Jeudis du Second Souffle et le dispositif #MonCoachEntrepreneur.

L'association SECOND SOUFFLE est reconnue d'intérêt général.

Association
reconnue
d'intérêt général
Don déductible
à 66%



➤ <https://www.secondsouffle.org>

1000

PLUS DE 1000
ENTREPRENEURS
ACCOMPAGNÉS

6000

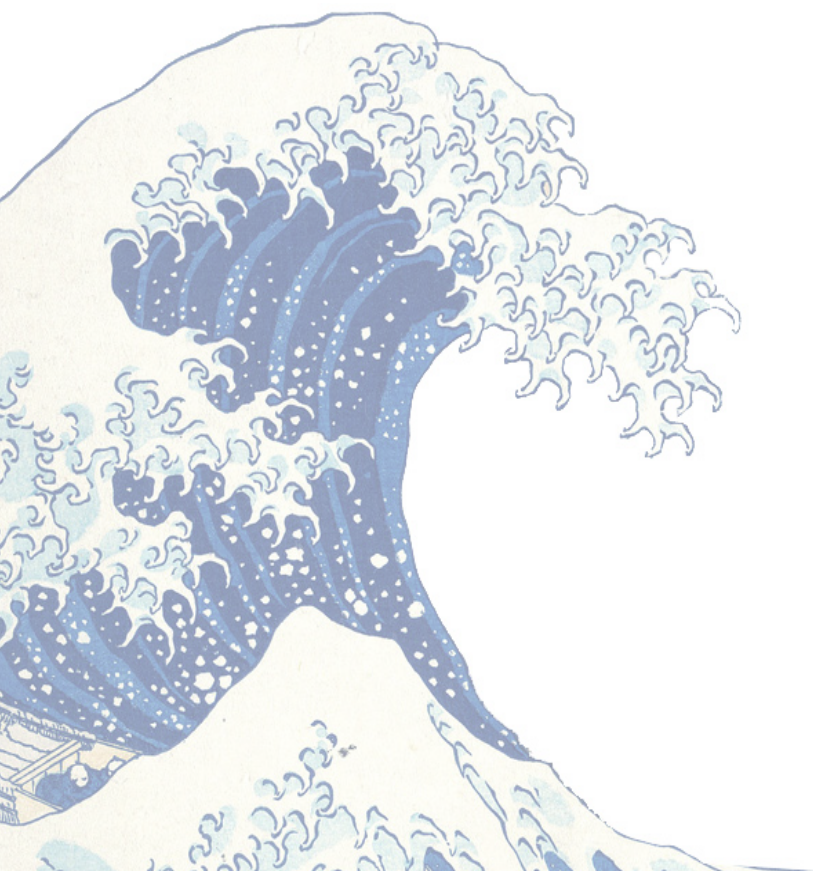
PLUS DE 6000
INSCRITS AUX JOURNÉES
«24H POUR REBONDIR»

300

PLUS DE 300
BÉNÉVOLES AU SERVICE
DES ENTREPRENEURS

17

UNE IMPLANTATION
NATIONALE AVEC 17
ANTENNES ET RELAIS
SECOND SOUFFLE



ADN D'UN ENTREPRENEUR

- › **PORTEUR D'UN PROJET**
- › **PASSIONNÉ**
- › **CONFIANT EN LUI**
- › **AIME LA PRISE DE RISQUE**
- › **COURAGEUX & PERSÉVÉRANT**
- › **VOLONTAIRE POUR SURMONTER LES OBSTACLES**
- › **SE RELÈVE APRÈS UN ÉCHEC**
- › **AMBITIEUX, IL VOIT LOIN ET GRAND**
- › **FLEXIBLE ET ADAPTABLE**
- › **AIME LA COMPÉTITION**
- › **LEADERSHIP**
- › **C'EST UN BON MANAGER**

LES 14 QUESTIONS À SE POSER AVANT DE DÉMARRER SON ENTREPRISE !

- **QUELLES SONT VOS MOTIVATIONS PERSONNELLES À ENTREPRENDRE ?**
- **QUE SOUHAITEZ-VOUS RÉALISER ?**
- **QUELLES SONT VOS FORCES MAIS ÉGALEMENT VOS FAIBLESSES ?**
- **AVEZ-VOUS TOUTES LES COMPÉTENCES POUR DONNER VIE À VOTRE PROJET ?**
- **COMMENT ALLEZ-VOUS VOUS FAIRE ACCOMPAGNER ?**
- **QUELS SONT VOS BESOINS HUMAINS, PARTENAIRES, TECHNOLOGIQUES, FINANCIERS ?**
- **AVEZ-VOUS DANS VOTRE ÉCOSYSTÈME TOUS LES TALENTS, LE RÉSEAU POUR RÉUSSIR ?**
- **VOTRE PROJET EST-IL VIABLE SUR LE MOYEN ET LE LONG TERME ?**
- **QUEL EST L'ÉTAT DE VOTRE MARCHÉ ?**
- **AVEZ-VOUS IDENTIFIÉ VOS CONCURRENTS ?**
- **A QUOI RESSEMBLE VOTRE CLIENT IDÉAL ?**
- **COMMENT ALLEZ-VOUS PROMOUVOIR VOTRE OFFRE ?**
- **COMMENT ALLEZ-VOUS PROCÉDER POUR DÉMARCHER VOS PROSPECTS ?**
- **POUR DEVENIR ENTREPRENEUR ET DONNER VIE À VOTRE PROJET, ÊTES-VOUS RÉELLEMENT PRÊT ?**